InCore Bank ernennt Michael Baumgartner zum Head of Sales Transaction Banking & Digital Assets



Zürich/Schlieren, 14. Februar 2020 – InCore Bank, eine 2007 gegründete Business-to-Business Transaktionsbank, die Banken, Effektenhändlern und Fintech-Unternehmen erstklassige Transaction-Banking- und Outsourcing-Dienstleistungen aus einer Hand anbietet, hat heute die Ernennung von Michael Baumgartner zum Head of Sales Transaction Banking & Digital Assets mit Wirkung per 1. Februar 2020 bekanntgegeben.

Als Head of Sales ist Michael Baumgartner für die weltweite Kundenbetreuung, die Neugeschäftsentwicklung und den Ausbau bestehender Beziehungen im Segment «Transaction Banking» verantwortlich, das die traditionelle und digitale Finanzwelt verbindet. Zusätzlich unterstützt er das Schweizer Team bei der Gewinnung von Neukunden im Segment «Full Outsourcing».

Michael Baumgartner, Head of Sales Transaction Banking & Digital Assets: «Es ist mir eine grosse Freude, Teil dieses zukunftsträchtigen Bereichs zu sein. Als idealer Partner für innovative Services rund um Transaction Banking unterstützen wir Banken, FinTech-Unternehmen und andere Dienstleister insbesondere in den Bereichen Brokerage, Custody, Correspondent Banking und Payment Services – sowohl für traditionelle als auch für digitale Assets. Zurzeit entwickeln wir mit namhaften Partnern ausserdem Security Token Services, welche Institutionellen weltweit ermöglichen werden, einfacher und kostengünstiger Vermögenswerte zu verwalten und Kapital zu beschaffen.»

Michael Baumgartner verfügt über mehr als 30 Jahre Berufserfahrung im Investment Banking und Wealth Management. Er war während seiner bisherigen beruflichen Laufbahn für viele namhafte Finanzinstitute wie BNP Paribas (Suisse) SA, Deutsche Bank (Schweiz) AG, UBS AG und Nomura Bank (Schweiz) AG im Inund Ausland tätig.



Über InCore Bank

InCore ist eine 2007 gegründete Business-to-Business Transaktionsbank, die Banken, Effektenhändlern, Vermögensverwaltern und Fintech-Unternehmen erstklassige Transaction-Banking- und Outsourcing-Dienstleistungen aus einer Hand anbietet. Als Schweizer Unternehmen mit einer Bank- und Effektenhändlerlizenz bietet die InCore Bank ein umfassendes und modulares Dienstleistungsspektrum, das von Transaction Banking für traditionelle und digitale Vermögenswerte über Business Process Outsourcing (Middle- und Back-Office-Tätigkeiten) bis hin zur Auslagerung von Bank-IT-Lösungen, Compliance und anderen Dienstleistungen reicht. Dieses Angebot ermöglicht es Finanzinstituten, die Komplexität zu reduzieren und sich auf ihr Kerngeschäft zu konzentrieren. incorebank.ch

Ihre Ansprechperson

Laragh Welti Head of Marketing laragh.welti@incorebank.ch +41 44 403 93 19